Katowice, 28.04.2023 r.

Informacja prasowa

**PragmaGO i Polskie ePłatności wprowadzają**

**innowacyjne finansowanie dla użytkowników terminali płatniczych**

„Moja pożyczka” to dostęp do dodatkowego finansowania dla kilkudziesięciu tysięcy przedsiębiorców, którzy akceptują transakcje w terminalach Polskich ePłatności. Usługa jest oparta o model Merchant Cash Advance, do tej pory oferowany przez PragmaGO (dostawcę finansowania) w segmencie e-commerce.

Przedsiębiorca otrzymuje indywidualną propozycję finansowania, jeszcze zanim o nie zawnioskuje – online, bezpośrednio w panelu Strefa Klienta PeP. Jest to możliwe, dzięki pełnej automatyzacji usługi. Wstępna propozycja finansowania jest przygotowywana m.in. na podstawie analizy danych z terminali płatniczych oraz algorytmów scoringowych PragmaGO.

Akceptacja warunków finansowania przez klienta odbywa się w pełni zdalnie. Model spłaty jest wygodny, dopasowany do możliwości pożyczkobiorcy, ponieważ wysokość dziennych rat uzależniona jest od osiąganego obrotu na terminalach PeP. Można powiedzieć, że przedsiębiorca bierze zaliczkę na poczet przyszłej sprzedaży, realizowanej przez terminal płatniczy.

„Dzięki współpracy z Polskie ePłatności możemy udostępnić finansowanie Merchant Cash Advance przedsiębiorcom realizującym sprzedaż offline. To kolejny segment firm, które będą mogły wykorzystać łatwo dostępne finansowanie na dowolny cel, w tym rozwój. Pełna automatyzacja usługi pozwala na podpisanie umowy finansowania nawet w 3 minuty. To z kolei jest możliwe dzięki rozwiązaniom technologicznym, które tworzy nasz własny software house – PragmaGO.tech. Zapewniamy nie tylko ciągłość finansowania i wygodne procesy, ale też najwyższe standardy bezpieczeństwa danych” – mówi Danuta Czapeczko, Wiceprezes PragmaGO.

„Oczekiwania stawiane przez naszych klientów są coraz większe. Wielowymiarowość potrzeb wymaga od PeP integrowania i wdrażania kolejnych, innowacyjnych rozwiązań. Oprócz przyjmowania i rozliczania płatności, za pomocą terminala można wypłacić gotówkę, można zapłacić za domowe rachunki, kupić doładowania czy stać się punktem odbioru przesyłek. Oferowane przez PeP terminale to również skuteczne narzędzie marketingowe przedsiębiorcy. Dostępność szerokiego zakresu programów lojalnościowych, rabatowych przyczynia się do tego, że każdy nasz klient może skutecznie konkurować z innymi na swoim rynku. „Moja Pożyczka” to zaawansowany technologicznie i unikalny na rynku produkt. Nawiązanie współpracy z PragmaGO pozwoliło na szybkie stworzenie nowej usługi finansowej. Związany z nią proces realizowany jest w pełni samodzielnie i zdalnie, co w efekcie generuje kolejne korzyści prowadzonym biznesom*.”* – mówi, Juliusz Stawiński, Dyrektor Pionu Rozwoju Usług i Produktów PeP.

„Moja pożyczka” zwiększa siłę zakupową przedsiębiorców, którzy realizują sprzedaż z wykorzystaniem terminali płatniczych Polskich ePłatności. Rata zależna od obrotów firmy to możliwość dostosowania harmonogramu spłat do sezonowości biznesu. „Moja pożyczka” to innowacyjne finansowanie, wspierające rozwój polskiego sektora MŚP.

\*\*\*

**PRAGMAGO SA** ([pragmago.pl](http://pragmago.pl/)) – funkcjonuje w branży finansowania MSP od 1996 r. W 2017 r. przyjęła onlinową strategię, która zmieniła oblicze spółki i uczyniła z niej czołowy polski fintech zbudowany na ponad 25-letnich doświadczeniach we współpracy z Klientami z sektora MŚP. Rozwój Spółki wspiera technologiczna spółka zależna PragmaGO.tech. W 2021 r. PragmaGO została przejęta i dokapitalizowana przez Polish Enterprise Funds SCA, wartość inwestycji wyniosła 116 mln zł.

**Polskie ePłatności S.A.** Spółka Polskie ePłatności specjalizuje się w procesowaniu płatności bezgotówkowych i dostarczaniu innowacyjnych usług dla biznesu, zapewniając obsługę transakcji płatniczych dokonywanych za pomocą kart płatniczych oraz realizację wielu dodatkowych usług z wykorzystaniem terminali POS. Firma została założona w 2010 r. W ciągu ostatnich 10 lat PeP odnotował imponujący wzrost zarówno w wyniku rozwoju organicznego, jak i dokonując konsolidacji polskiego rynku płatności. Obecnie jest drugim największym operatorem terminali płatniczych w Polsce pod względem liczby urządzeń. Od października 2020 roku PeP jest się częścią Grupy Nets, która w lipcu 2021 zawarła umowę o fuzji z włoskim dostawcą usług płatniczych Nexi. Dzięki temu Grupa Nexi to 1,5 mln merchantów, obecność w ponad 25 krajach, reprezentacja ponad 65% konsumpcji w Europie. Pod koniec 2022 roku liczba procesowanych terminali przez Polskie ePłatności przekroczyła 236 tys.

**Kontakt dla prasy:**

* Wiceprezes Zarządu PragmaGO – Danuta Czapeczko, [danuta.czapeczko@pragmago.pl](mailto:danuta.czapeczko@pragmago.pl)
* PR & content manager PragmaGO – Alicja Dyrszka, alicja.dyrszka@pragmago.pl
* PR Manager PeP – Maciej Parol, [maciej.parol@pep.pl](mailto:maciej.parol@pep.pl)